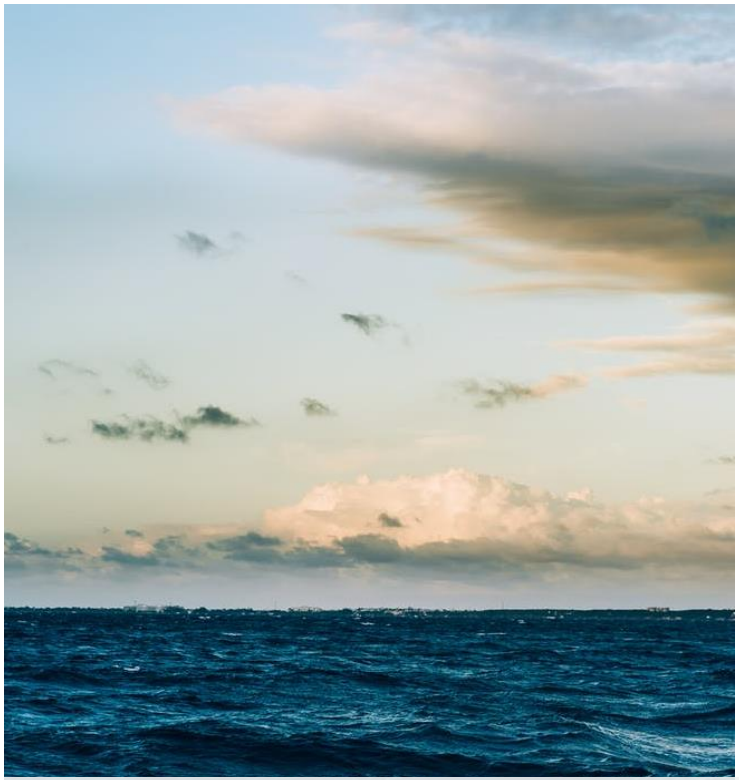
Capitem
Partenaires

PRÉSENTATION DE CAPITEM PARTENAIRES

UNE APPROCHE ENTREPREUNARIALE UNIQUE



Entrepreneuriat

Nos fonds proviennent de chefs d'entreprise souhaitant soutenir la croissance des PME à travers une structure gérée par des entrepreneurs

- Relation de confiance établie avec les dirigeants
- Culture « terrain » et approche entrepreneuriale
- Double compétence (financière et entrepreneuriale)
- Savoir-faire en matière de croissance externe
- L'ensemble de l'équipe impliquée financièrement au sein des fonds

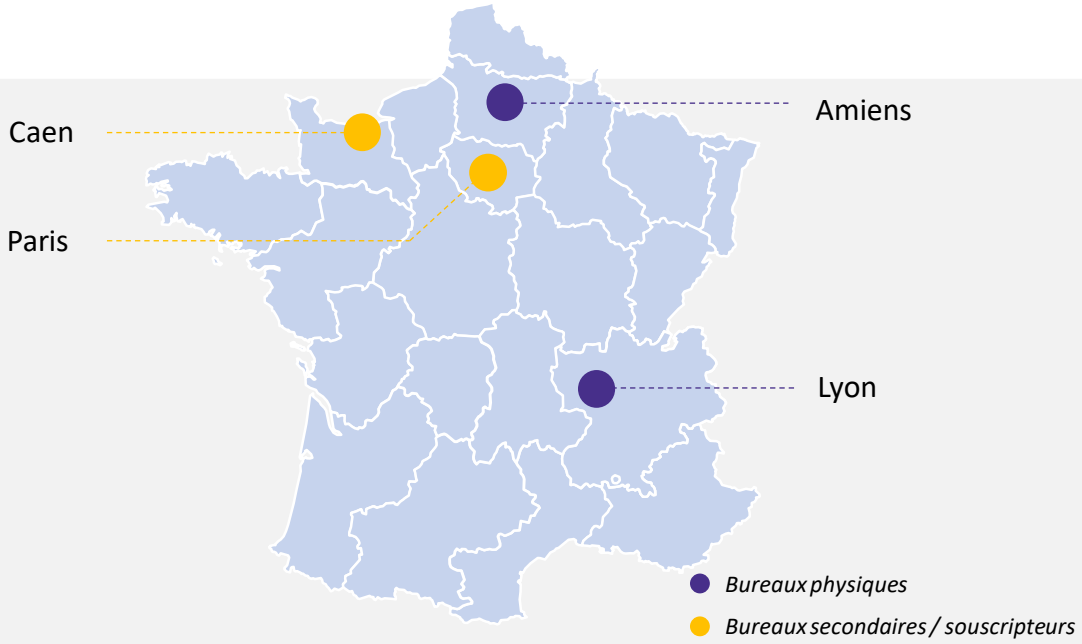
Indépendance

La société de gestion est détenue par les deux associés opérationnels, prenant leurs décisions en toute indépendance

- Entrepreneurs réactifs et décideurs
- Logique d'éthique et de transparence
- Décisions d'investissement sans conflit d'intérêts
- Pas de souscripteur représentant plus de 10% des fonds sous gestion

UNE RELATION DE PROXIMITÉ AVEC NOS PARTENAIRES

Un maillage territorial garantissant une proximité avec les dirigeants, conseils et apporteurs d'affaires



100

opérations réalisées par l'équipe CAPITEM

Nous avons toujours été à la disposition des dirigeants afin de participer, à leurs côtés et en totale convergence d'intérêts, aux réflexions portant sur la stratégie de développement de leurs sociétés

L'IMPLICATION DE NOS SOUSCRIPTEURS : SOURCE DE VALEUR

La mise à disposition du réseau et des compétences sectorielles de nos souscripteurs nous permet de maximiser la valeur de nos participations

Une communauté de souscripteurs entrepreneurs

- Mise à disposition de compétences sectorielles
- Implication dans le développement commercial
- Echanges entre entrepreneurs et souscripteurs lors des rassemblements du Club Capitem
- Mise en relation des chefs d'entreprise

Exemples de secteurs couverts par nos souscripteurs

Bâtiment

e-commerce

Industrie du verre

ESN

Cosmétique

Santé

Agro-alimentaire

Traitement de l'eau

Industrie du béton

Implication des souscripteurs Capitem

À la main du dirigeant, les souscripteurs peuvent s'impliquer dans la vie des participations

6 souscripteurs membres de comités de suivi

NOTRE OBJECTIF : ACCOMPAGNER DES PME FRANÇAISES PERFORMANTES

Entreprise cible

- Dirigeant et équipe managériale impliqués
- Entreprises rentables
- CA > 5 M€
- Entreprises françaises
- Tous secteurs d'activité

Investissement cible

- Minoritaire ou Majoritaire
- Ticket d'investissement :
  - compris entre 0,5 M€ et 4 M€
  - extensible avec des souscripteurs proches
- Co-investissement possible

Exemples de secteurs investis

Santé	Agroalimentaire	Infogérance	ESN/Logiciels	Industrie	Traitement de l'eau
GROUPE CLINIQUE DEVELOPPEMENT	FROMAGERIES TERRES D'OR	PROXIVAL Votre informatique externalisée	ARAGO CONSULTING	ALUTHEA	Gaeau

UNE ÉQUIPE EXPÉRIMENTÉE, COMPLÉMENTAIRE ET DYNAMIQUE

Stéphane Grès
Président Fondateur

EPF Partners

CM-CIC CF

M.I.F – EM Lyon

Philippe Pruvot
Directeur Associé

Picardie Investissement

DECS

Guillaume de Gottal
Directeur de Participations

Ernst & Young

George Washington University

Grenoble Ecole de Management

Damien Gassies
Directeur de Participations

Initiative & Finance

Banque Populaire

Master ETE – Lyon II

Baptiste Neyret
Chargé d'Affaires Senior

Oddo & Cie

Master 225 – Paris Dauphine

Nicolas Chevalier
Chargé d'Affaires Senior

Cabinet Stevenon

Master ETE – Lyon II

EXEMPLE DE PARTENARIAT : GROUPE GAEAU

Fiche d'identité

Activité : Conception, fabrication et commercialisation de solutions pour le pré-traitement des eaux usées et la valorisation de l'eau de pluie

Création : 1991

Siège social : Marigny-le-Lozon (50)

Opération : Seconde phase de transmission avec un MBO permettant le départ à la retraite de Gilles Dutoit, fondateur, et la prise de majorité de David Lesecq, dans le groupe depuis 1996

Chiffre d'affaires : 27 M€

Effectif : 140

Le Mot du Dirigeant

« *Connaissant le groupe depuis de nombreuses années, Stéphane nous a accompagné dans les différentes étapes de développement et de transmission de notre groupe. Il a su mettre à profit son expérience du capital investissement pour me proposer un montage de reprise assurant une transmission sereine et pérenne.* »

David Lesecq, PDG de Gaeau

Focus

Avec sa filiale Plasteau, Gaeau développe et commercialise une gamme de cuves destinée à la valorisation de l'eau de pluie.

Sur ce segment dynamique tiré par les évolutions règlementaires, la société a notamment équipé le stade Bollaert, à Lens, afin d'utiliser l'eau de pluie pour l'arrosage de la pelouse et les sanitaires.

Chiffres issus des comptes de l'entreprise partenaire

EXEMPLE DE PARTENARIAT : SLAT

Fiche d'identité

Activité : La société SLAT est une entreprise lyonnaise qui conçoit, fabrique et commercialise des alimentations électriques et des composants de réseau sécurisés destinés aux applications critiques des bâtiments et des villes. Nos principaux marchés sont la détection incendie, le contrôle d'accès et la vidéoprotection

Création : 1953

Siège social : Champagne au Mont d'Or (69)

Opération : LBO tertiaire permettant au management de prendre la majorité du groupe

Chiffre d'affaires : 19 M€

Effectif : 75

Le Mot du Dirigeant

« *Nous sommes engagés depuis toujours dans une démarche de très haute qualité pour concevoir nos produits. J'ai pensé à appliquer la même rigueur pour réduire l'empreinte carbone de notre entreprise dans sa globalité.* »

François Duchâteau, PDG de SLAT for safer buildings

Focus

La réalisation des produits, l'acheminement de la matière première, les déplacements des fournisseurs comme des salariés, sans compter le fonctionnement des bâtiments, tout a été passé au crible, afin d'établir un tableau d'une cinquantaine d'indicateurs. La neutralité carbone est aujourd'hui atteinte à 98 %, c'est-à-dire, l'équilibre entre le C02 émis par l'activité de l'entreprise et celui économisé ou compensé.

Chiffres issus des comptes de l'entreprise partenaire

EXEMPLE DE PARTENARIAT : GROUPE HISI

Fiche d'identité

Activité : Hébergeur de données via des infrastructures cloud, et services d'infogérance de ces données

Création : 2009

Siège social : Paris (75)

Opération : Recomposition actionnariale avec la sortie d'actionnaires minoritaires et la relution du dirigeant principal, Thierry Petit-Perrin

Chiffre d'affaires : 25 M€

Effectif : 100

Le Mot du Dirigeant

« *Après plusieurs mois de discussions, nous avons noué une relation de confiance avec Damien, permettant la réalisation de cette opération de recomposition du capital. Je cherchais un partenaire impliqué qui puisse m'accompagner dans cette étape de structuration du Groupe HISI. Notre objectif commun est dorénavant de mettre à exécution un plan de croissances externes.* »

Thierry Petit-Perrin, PDG du GROUPEHISI

Focus

En plus de la modification de son actionnariat avec l'entrée du FPCI CAPITEM 3, l'année 2021 est fondatrice dans un projet d'organisation et de structuration. En effet, le groupe connait sur cet exercice l'implémentation de l'ERP SAP et le recrutement d'un DAF à temps plein. Le groupe est donc prêt à entamer une nouvelle phase de croissance dynamique afin de devenir une ETI significative dans son secteur.

Chiffres issus des comptes de l'entreprise partenaire

EXEMPLE DE PARTENARIAT : PROSON

Fiche d'identité

Activité : Spécialiste de la traduction simultanée

Création : 1985

Siège social : Châtillon (92)

Opération : Reprise de la société aux côtés de son dirigeant, Laurent Péru, qui acquiert la majorité du capital du holding de reprise

Chiffre d'affaires : 5 M€

Effectif : 20

Le Mot du Dirigeant

« *J'ai rencontré Stéphane Grès en 2016 lors de la sortie de mon premier LBO. Je cherchais un actionnaire minoritaire pour m'accompagner dans le développement de Proson. Toujours à l'écoute, Stéphane a su m'accompagner dans une croissance externe qui a fait de Proson le leader incontesté de son marché, mais aussi comprendre et soutenir les changements que nous avons dû opérer au sein de l'entreprise pour surmonter la crise liée au Covid.* »

Laurent Péru, PDG de PROSON

Focus

La société Proson, qui équipait des évènements (conférences, etc.), a subi de plein fouet la crise liée au Covid avec une perte quasiment intégrale de son chiffre d'affaires.

Le management s'est adapté aux nouvelles pratiques et a fait le choix de repositionner son activité, en proposant une offre de téléinterprétation, requérant des compétences et du matériel différents du métier d'origine.

Chiffres issus des comptes de l'entreprise partenaire

EXEMPLES D'OPÉRATIONS RÉALISÉES PAR CAPITEM (1/2)

DMR Services

Génie électrique

CA : 15 - 20 M€
Capital Développement

AQUILUS PISCINES / SPAS

Construction de piscines et spas

CA : 10 - 15 M€
MBO

Groupe BLONDEL TRANSPORT BLONDEL

Transport routier de marchandises et logistique

CA : 150 – 200 M€
MBO

GROUPE HISI

Hébergement de données

CA : 25 - 30 M€
Recomposition du capital

Halifax Consulting PERFORMANCE COMMERCIALE

Conseil et formation en performance commerciale

CA : 5 - 10 M€
MBO

Gaeau

Solutions pour le pré-traitement des eaux usées et l'équipement des sols

CA : 25 - 30 M€
MBO

SLAT for safer buildings

Alimentation électrique sans interruption

CA : 15 - 20 M€
MBO

MARÉDOC

Négoce de coquillages

CA : 5 - 10 M€
MBO

Chiffres issus des comptes des entreprises partenaires

EXEMPLES D'OPÉRATIONS RÉALISÉES PAR CAPITEM (2/2)

ARAGO CONSULTING

Revente et intégration de solutions Saas pour le RH

CA : 15 - 20 M€
Capital développement

shift consulting

ESN spécialisée en transformation digitale

CA : 10 - 15 M€
MBO

ALUTHEA
GROUPE ALUTHEA

Fonderie aluminium

CA : 30 - 35 M€
MBO

proxival
LES VALEURS DE L'INFOGÉRANCE

Infogérance de parc informatique

CA : 5 - 10 M€
MBO

PROSON

Location de matériel pour l'interprétariat simultané

CA : 5 M€
MBO

ME & EYE
OPTIQUE

Réseau de magasins d'optique

CA : 10 - 15 M€
Capital développement

AGRAM

Conception & distribution en propre de matériels agricoles

CA : 25 - 30 M€
MBO

SAFI
Thermoplastic Valve Solutions

Robinetterie plastique industrielle

CA : 10 - 15 M€
MBO

verretubex
European Full Service
Tubular Glass Packaging

Fabrication de produits en verre étiré

CA : 5 - 10 M€
Reprise d'actifs

Chiffres issus des comptes des entreprises partenaires

EXEMPLES DE CESSIONS RÉALISÉES PAR CAPITEM (1/2)

Découpe de fromage

CA : 40 - 50 M€
OBO

Injection plastique & cartes électroniques

CA : 15 - 20 M€
Build-up

Groupement de cliniques

CA : 70 - 80 M€
Capital développement

Solutions d'externalisation de l'éditique

CA : 10 - 15 M€
MBO

ESN spécialisée en finance de marché & Big Data

CA : 25 - 30 M€
Capital développement

EXEMPLES DE CESSIONS RÉALISÉES PAR CAPITEM (2/2)

SECURINFOR Infogérance

Infogérance de parc informatique

CA : 20 - 25 M€
MBO

LEGOUPIL industrie BÂTISSEUR D'ESPACES TEMPS

Location/vente de bâtiments industriels démontables

CA : 25 - 30 M€
MBO

GROUPE MARTIN CALAIS®

Location/vente de constructions modulaires

CA : 15 - 20 M€
Capital développement

Planett. la ressource de l'emploi

Travail temporaire

CA : 50 - 60 M€
MBO

T.g.e

Bureau d'études pour l'agroalimentaire

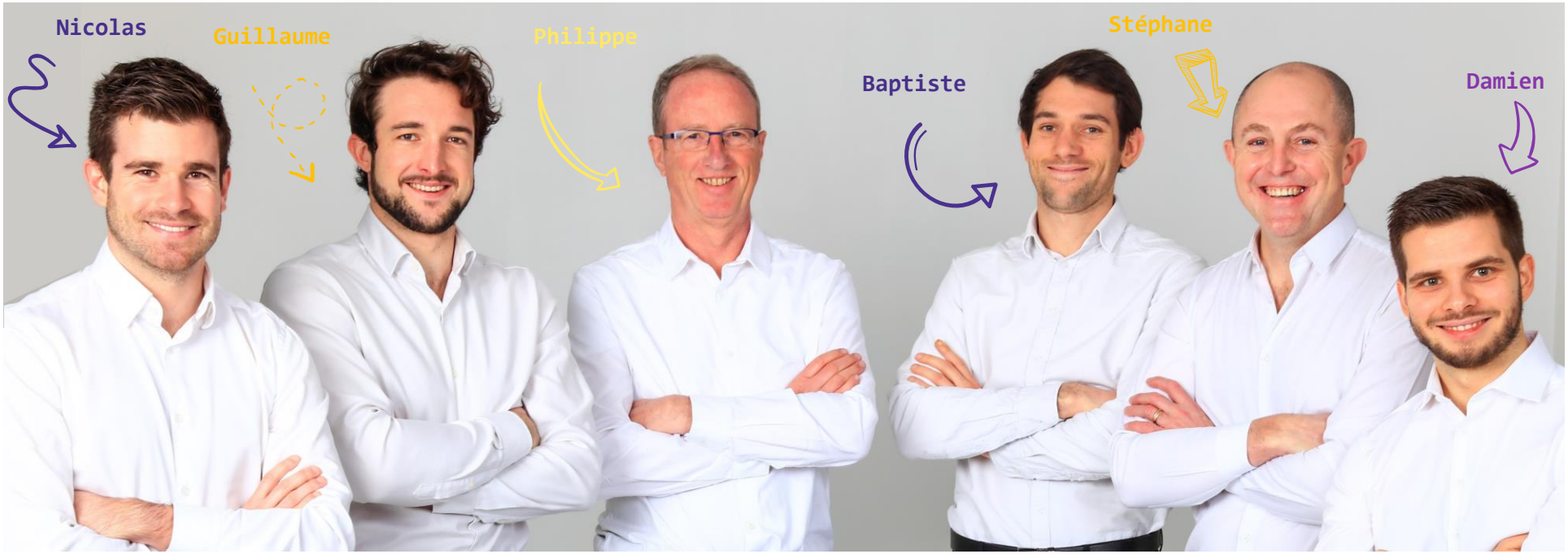
CA : 10 - 15 M€
OBO

eldera

Fournisseur de vêtements pour les clubs de sport amateurs

CA : 5 - 10 M€
Capital développement

Capitem
Partenaires



Siège social :
4 rue de la République,
69001 LYON

Retrouvez-nous sur :
www.capitem.fr

Notre éthique comme modèle économique.